

ОПУБЛИКОВАТЬ СТАТЬЮ

в изданиях НИЦ "Социосфера"



[ПОДРОБНЕЕ](#)

СОЦИОСФЕРА

- *Российский научный журнал*
- *ISSN 2078-7081*
- *РИНЦ*
- *Публикуются статьи по социально-гуманитарным наукам*

PARADIGMATA POZNÁNÍ

- *Чешский научный журнал*
- *ISSN 2336-2642*
- *Публикуются статьи по социально-гуманитарным, техническим и естественно-научным дисциплинам*

[ПОДРОБНЕЕ](#)



СБОРНИКИ КОНФЕРЕНЦИЙ

- *Широкий спектр тем международных конференций*
- *Издание сборника в Праге*
- *Публикуются материалы по информатике, истории, культурологии, медицине, педагогике, политологии, праву, психологии, религиоведению, социологии, технике, филологии, философии, экологии, экономике*



[ПОДРОБНЕЕ](#)

УДК 330.101.541

**ОСНОВНЫЕ РИСКИ ДЕСТАБИЛИЗАЦИИ РОССИЙСКОЙ
ЭКСПОРТНОЙ МОДЕЛИ В РАЗНОСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ
И ВОЗМОЖНОСТЬ ИХ МИНИМИЗАЦИИ**

Г. Ю. Волков

*Кандидат экономических наук, доцент,
ORCID 0000-0001-7723-1524,
e-mail: mimiya@yandex.ru,
Ростовский юридический институт МВД России,
г. Ростов-на-Дону, Россия*

**THE MAIN RISKS OF THE RUSSIAN EXPORT MODEL DESTABILIZATION
IN THE LONG TERM AND THE POSSIBILITY OF MINIMIZING THEM**

G. Y. Volkov

*Candidate of Economical Sciences,
Associate Professor, ORCID 0000-0001-7723-1524,
e-mail: mimiya@yandex.ru,
Rostov Law Institute Ministry of Internal Affairs
of Russia, Rostov-on-don, Russia*

Abstract. The article attempts to analyze main problems associated with the probability of destabilization risks of the Russian foreign trade model. The analysis is carried out taking into account the development of the domestic economic situation in the Asia-Pacific countries, and the possibility of minimizing negative consequences for Russian raw materials exports.

Keywords: foreign trade activity; world economy; Asian business; European market; Chinese market; world raw materials market; Asia-Pacific country.

Введение антироссийских санкций в числе одной из задач предполагало резкое ослабление позиций РФ на мировом сырьевом рынке. Принимая во внимание четко обозначенную сырьевую ориентацию российского экспорта, администрация США стремилась нанести максимальный урон модели внешнеторговой деятельности российского государства и снизить объем валютных поступлений от продажи углеводородного сырья. Падение доходов должно было запустить принцип домино в российской экономике, создать ряд проблем внутри страны, и в конечном итоге спровоцировать социальный взрыв.

Однако, вопреки ожиданиям, российская экономика не только смогла выдержать активный прессинг со стороны недружественных стран, но и организовать систему зеркальных ответных мер, поступательная реализация которых позволила создать ряд серьезных проблем для экономики стран-инициаторов санкционного давления. Особый интерес представляет тот

факт, что зеркальные ответные меры со стороны РФ оказали гораздо больший негативный эффект на экономику ЕС, а не на США, инициаторов санкционной войны.

Российский бизнес смог переориентироваться на другие рынки сбыта, перезаключить контракты с торговыми партнерами из дружественных и нейтральных стран, перестроить транспортно-логистическую систему и т.д. События февраля 2022 г. существенно усложнили процесс развития мировой экономики, обусловив, с одной стороны увеличение объемов производства в секторе ВПК, с другой стороны, на фоне роста цен на энергоносители на мировом рынке, снизили уровень покупательной способности населения в большинстве стран мировой экономики.

В качестве приоритетного направления внешнеторговой деятельности был выбран азиатский сегмент мировой экономики, наименее подверженный кризисной трансформации, и быстро восстано-

вившийся после карантинных ограничений предыдущего периода. Учитывая ёмкость азиатского топливного рынка и темпы развития производственного сектора в разносторонней перспективе, российскими экспортёрами была предложена максимально выгодная система скидок для азиатских партнеров.

В числе основных партнеров РФ выделились КНР и Индия, реальный сектор которых демонстрировал определённый экономический рост. В числе основных сырьевых позиций предлагались нефть, газ, коксующиеся и промышленные сорта каменного угля. Согласно официальным источникам, средний размер скидки на энергоресурсы составляет 30 %, что в исчислении среднего ценового показателя мирового сырьевого рынка в 112–120 долларов составляет в среднем 78–82 доллара за баррель. С экономической точки зрения это многомиллиардные потери, но с политической стороны, объективная необходимость сохранения сложившегося паритета отношений.

Специалисты, анализируя данную ситуацию, указывают на крайне высокую вероятность требований со стороны азиатских покупателей постоянного увеличения показателя дисконта. Кроме того, крайне велик риск снижения объемов производства в странах данного региона в среднесрочной перспективе, что также может выступить в качестве негативного экзогенного фактора для российского сырьевого экспорта.

Важнейшая проблема для российских экспортёров заключается в полнейшей уверенности покупателей из стран азиатско-тихоокеанского региона (АТР) в собственной исключительной незаменимости в качестве покупателей российского углеводородного сырья, спрос на который на европейских рынках дестабилизирован в соответствии с санкционной политикой [1]. В числе максимальных выгодных условий для продолжения внешнеэкономической деятельности с РФ с учетом предо-

ставляемых скидок, азиатский бизнес выделяет отсутствие необходимости прямого инвестирования в процесс разведки, добычи, модернизации производства и транспортировки углеводородов.

Также отсутствует необходимость интеграции в новые проекты, конкурировать за дополнительные объемы поставок и т.д. Особую тревогу вызывает позиция некоторых стран, правительство которых не считает необходимым условием продолжения внешнеэкономического сотрудничества сохранения партнерских отношений. Ярким примером может служить политика Японии.

Анализ данных внешнеэкономической статистики российского экспорта в 2022 г., фиксирует незначительное увеличение объемов поставок коксующегося угля на индийский рынок, в сравнении с объемом энергетического. Показатель импорта коксующегося угля за две трети 2022 г. не превысил отметку в 1,5 млн. тонн (1,3 по итогам 2021 г.), а энергетического – 5,7 млн тонн против 2,2 млн соответственно.

Такая динамика объясняется рядом факторов, все более отчетливо проявляющихся в российско-индийских деловых отношениях:

- представители индийской сталелитейной отрасли, не стремятся к расширению деятельности, на фоне риска введения жестких санкций за сотрудничество с российскими поставщиками;
- увеличения времени доставки, стоимости фрахта и роста себестоимости морской перевозки с учетом объективной необходимости структурирования новой транспортно-логистической модели;
- заключение долгосрочных контрактов с австралийскими торговыми партнерами, которые гарантированно не попадают под санкционные ограничения;

- прогнозирование индийскими аналитиками снижения темпов развития национального реального сектора с учетом реалий развития мирового рынка.

Со своей стороны, российские аналитики в рамках представленных прогнозов особо указывают на тот факт, что индийская экономика не сможет снизить объем российских поставок в силу сохраняющихся высоких показателей спроса внутреннего рынка на российский коксующийся уголь. Такая уверенность основана на перспективном увеличении объемов производства индийской стали, спрос на которую в ближайшей перспективе будет постоянно расти, и согласно представленным расчетам, должен достичь отметки в 87 млн. тонн по итогам 2030 г.

Принимая во внимание природно-сырьевой фактор, компенсировать снижение российского импорта за счет национальных запасов не представляется возможным, в силу их отсутствия. Однако существует риск резкого снижения поставок российской железной руды, поскольку запасы данного сырья в Индии представлены в должном объеме, а себестоимость их разработки с учетом роста стоимости транспортной составляющей, становится все более рентабельной.

Пока индийский бизнес сохраняет определенную заинтересованность в сотрудничестве, однако требования относительно увеличения скидки становятся все более настойчивыми, достигая в рамках большинства сделок уже 60 %. Принимая во внимание конкурентное противостояние с австралийскими поставщиками угля, средняя стоимость которого в последней трети 2022 г. составила в среднем 400 долларов за тонну, ситуация не внушает особого оптимизма. Кроме того, необходимо реально оценивать проблемы в секторе танкерного тоннажа: нехватка должного числа судов, рост себестоимости морской перевозки, и сохраняющиеся проблемы общего характера, обусловленные ситуацией в мировом танкерном флоте.

Учитывая обозначенные факторы, индийские потребители постарались максимально увеличить объем необходимого запаса, обеспечивающего бесперебойное функционирование национальной экономики, что объективно снизит потребности в российском энергетически-сырьевом экспорте в перспективе.

Несмотря на антироссийскую риторику и следование в кильватере американской санкционной политики, Япония и Южная Корея сохраняют высокую экономическую заинтересованность в российских поставках каменного угля, от достаточных объемов которого зависит положение в реальном секторе данных стран. Используя варианты обхода установленных санкционных ограничений, объемы экспортных поставок на рынки этих стран превысили 2,5 млн тонн.

Китайские покупатели получают необходимые объемы сырой нефти с учетом 10 % скидки, что позволяет сохранять конкурентные преимущества перед поставками бразильских поставщиков сортов Lula и Sapinhoa. Китайские покупатели российской марки ESPO покупают ее по цене \$10–12 за баррель.

Это позволило резко увеличить объемы продаж российских энергоресурсов на индийский и китайский рынки до рекордного показателя в \$24 млрд. С одной стороны, российская экономика получила должный объем прибыли в условиях переориентации с европейского рынка, но с другой азиатские покупатели сумели создать большой резерв, что объективно снизит объем импорта в будущем.

Эксперты крайне осторожно оценивают перспективу российско-китайского сотрудничества в разнорочной перспективе, несмотря на целый ряд оптимистических заявлений относительно потребностей китайской экономики. Однозначная ставка на сохранение высокой степени надежности сложившихся отношений при переориентации с западных рынков на китайский рынок представляется не совсем верной. В частности, доля объема им-

портных поставок на китайский рынок увеличилась примерно на 50 %, но при этом сохранилась высокая доля сырьевой продукции. Расчет предполагал выражение объемов в стоимостном эквиваленте, что с учетом инфляционной и спекулятивной составляющей, может показать незначительное повышение.

В числе потенциальных рисков выделяются следующие:

- продукция китайского производства не сможет в полном объеме заменить поставки западных производителей на российский рынок, прежде всего в силу причин объективного характера;
- углубление дисбаланса по ряду товарных позиций. Если вероятность замены поставок автомобилей китайского производства, выросших по оценкам аналитиков примерно на 25 %, сможет частично компенсировать уход представителей западного автопрома, то в других секторах возникнут проблемы. Прежде всего речь идет о продукции фармакологической отрасли, компонентов для российской авиастроительной отрасли и других отраслей, работа которых предполагает использование компонентов, поставляемых западными производителями.

В числе высоковероятных рисков дестабилизации российско-китайских отношений необходимо отметить такие, как:

- риск попадания в санкционные списки за сотрудничество с РФ и закрытие доступа на западные рынки, прежде всего США, емкость которых имеет определяющее значение для китайских производителей;
- определяющим мотивационным фактором в закупках российской топливно-сырьевой продукции для китайского бизнеса выступает размер предоставляемых скидок и

возможность его увеличения в перспективе. Любые попытки торга со стороны российского бизнеса, однозначно снижают коммерческий интерес китайских партнеров;

- низкие темпы роста ВВП КНР, и низкая вероятность резкого изменения ситуации: за второй квартал 2022 г. показатель прироста не превысил отметки в 0,4 %;
- долгосрочное снижение цен на стратегически важные виды производственного сырья (металл, дерево, сырье и полуфабрикаты для продовольственного сегмента и т.д.), обусловленное замедление темпов экономического развития, обусловленных, в свою очередь, падением спроса мирового рынка.
- учитывая особенности китайского производственного сектора и темпы его развития, в стране фиксируются все признаки экономического кризиса перепроизводства, что объективно приведёт к снижению производственных мощностей;
- особую тревогу экспертов вызывает формирование классического «финансового пузыря» в сегменте ипотечного кредитования, что формирует целую совокупность деструктивных рисков в национальной кредитно-финансовой сфере.
- снижение инвестиционной активности. Подтвердив свой коммерческий интерес к строительству газопровода «Сила Сибири-2», окончание которого планируется на конец 2028 г., заключение контракта на поставку газа откладывается под самыми разными предложениями китайской стороной. При этом реальная загрузка действующего трубопровода «Сила Сибири» по итогам 2021 г. составила немногим больше 30 %.

В числе коммерческих рисков с высокой вероятностью проявления необходимо учитывать возможность перепродажи некоторых объемов СПГ, поставленных в рамках ранее заключенных контрактов в страны ЕС в рамках посреднических продаж. Разница между реальной ценой и предоставленной российской стороной скидки, значительно повышает риск обхода схемы энерго- и ресурсоснабжения, структурированной российскими поставщиками. Логическим следствием такой формы внешнеторговой деятельности станет падение прибыли российских экспортеров.

Для сохранения должного уровня национальной экономической безопасности и места на мировом сырьевом рынке, необходимо учитывать следующие аспекты:

- принимая усугубление ситуации в сегменте энергетических поставок на европейский рынок, разработать систему альтернативно взаимодействия со странами АТР с учетом вероятных изменений конъюнктуры мирового топливно-сырьевого рынка;
- используя систему долгосрочных контрактов, по возможности формировать систему взаимозависимости в процессе структурирования внешнеторговой деятельности со странами АТР, с учетом вероятности развития реального сектора национальной экономики, прежде всего КНР и Индии;
- дальнейшие действия европейско-американской администрации по дестабилизации ситуации на глобальном сырьевом рынке посредством создания системы искусственных ограничений и деструктивных запретов, будут объективно способствовать заинтересованности азиатского бизнеса в заключении прямых контрактов с высокой степенью страхового покрытия;
- топливно-сырьевой рынок стран АТР не монолитен по своей природе,

на нем также сохраняется достаточно высокий уровень межстрановой конкуренции, прежде всего между КНР и Индией на фоне постпандемийного восстановления и потенциального расширения внешнеторговой деятельности;

- принимая во внимание рост поставок СПГ на европейский рынок со стороны американских компаний, РФ необходимо продолжить практику заключения взаимовыгодных долгосрочных контрактов, не привязанных к ценам глобального сырьевого рынка с партнерами из АТР;
- для РФ появляется реальная возможность создания новейшей инфраструктуры, позволяющей постепенно наращивать объем поставок в восточном направлении.

Недалековидная политика санкционного противостояния, инициированная администрацией США и ЕС, фактически запустила механизм разрушения мировой транспортно-логистической структуры и «дефрагментации» глобальных топливно-сырьевого и энергетического рынка, сложившихся в процессах глобализации мировой экономики. Деструктивная политика разрушения объективной рыночной реальности объективно провоцирует создание новых торгово-промышленных и энергетическо-сырьевых альянсов, что в итоге приведет к формированию новой модели мировой экономики. В числе кардинальных изменений ожидается формирование новой модели инвестиционной стратегии со стороны государств-потребителей в нефтегазовый и сырьевой комплексы стран-производителей сырья и энергоресурсов [2]. Для РФ реализация обозначенной модели представляет особый интерес, поскольку именно азиатский бизнес, демонстрирующий максимальную устойчивость, будет стремиться к закреплению партнерских отношений с Россией в сырьевой и нефтегазовой сферах, вне зависимости от уровня текущих мировых

котировок на нефть, газ и стратегически важные виды сырья.

Библиографический список

1. Жуков, С. В. Страны АТР - ведущий мировой центр спроса на углеводороды / С. В. Жуков, О. Б. Резникова // ЭКО. – 2021. – № 9(567). – С. 8-20. – DOI 10.30680/ECO0131-7652-2021-9-8-20. – EDN ZWVAFV.

2. Мустафина, О. Н. Условия интеграции российских экспортных сетей в глобальные цепочки создания стоимости / О. Н. Мустафина // Региональная экономика: теория и практика. – 2021. – Т. 19. – № 10(493). – С. 1843-1866. – DOI 10.24891/re.19.10.1843. – EDN RYINNB.

© Волков Г. Ю., 2022

СРОЧНОЕ ИЗДАНИЕ МОНОГРАФИЙ И ДРУГИХ КНИГ



*Два места издания Чехия или Россия.
В выходных данных издания
будет значиться*

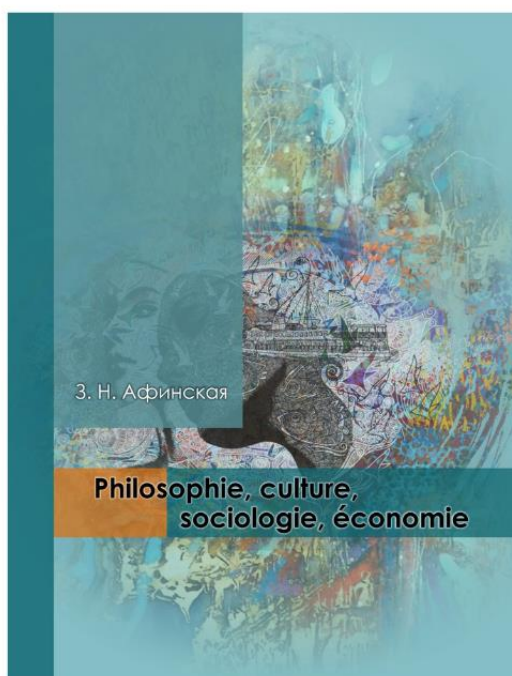
**Прага: Vědecko vydavatelské
centrum "Sociosféra-CZ"**

или

**Пенза: Научно-издательский
центр "Социосфера"**

РАССЧИТАТЬ СТОИМОСТЬ

- Корректурa текста
- Изготовление оригинал-макета
- Дизайн обложки
- Присвоение ISBN



У НАС ДЕШЕВЛЕ

- Печать тиража в типографии
- Обязательная рассылка
- Отсудка тиража автору