

РЕЦЕНЗИЯ
на статью «Переговоры как способ разрешения
юридических конфликтов»

Переговорный процесс представляет наибольший интерес для определения перспективного развития системы альтернативного (негосударственного) разрешения споров и конфликтов, возникающих как в правовой, так и в других сферах жизнедеятельности личности, общества, государства. Данный аспект связан с незначительной практикой их применения и слабой научной разработанностью.

В рецензируемой научной статье авторы дают рекомендации, при соблюдении которых переговоры будут обладать большей эффективностью в урегулировании различных разногласий и противоборств.

Раскрываются преимущественные характеристики переговорного процесса, отличающие его от других примирительных процедур.

Указываются возможные способы подачи позиции в ходе переговоров. Отмечается зависимость успеха переговоров (проводимых в юридической практике) от знания правовой ситуации и ее правильного восприятия.

Выявляются тактические приемы, являющиеся одним из важнейших условий ведения переговоров. Предлагается участие третьего лица (компетентного посредника) для осуществления контроля над процессом переговоров, определяется его роль.

Уделяется внимание тому, как достичь в переговорном процессе взаимовыгодного решения. Раскрывается содержание письменного договора, гарантирующего соблюдение обязательств сторон.

Рецензируемая научная статья, написанная Т.В. Худойкиной и А.Н. Тажимуратовой, отвечает всем требованиям, предъявляемым к работам данного вида и рекомендуется к публикации.

Рецензент: Солоха Дмитрий Владимирович, доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой экономики и менеджмента Киевского национального университета культуры и искусства.